

## THALES / SAFRAN : FIN DE LA SAISON 1, VIVEMENT LA SAISON 2 !

« *Les discussions entre Thales et Safran sont closes* » Que veut dire exactement cette phrase laconique. De nombreuses questions restent en suspens et sans réponse, face aux « *intérêts stratégiques* » déclarés des dirigeants de SAFRAN et de THALES.

### LA QUESTION DE LA RATIONALISATION DES ACTIVITES RESTE POSEE.

L'optronique, la navigation inertielle, la génération de puissance électrique embarquée restent partagées entre plusieurs opérateurs français concurrents. La CFDT de Thales est convaincue qu'il est de l'intérêt général de regrouper ces activités, et même de le faire dans le contexte actuel plutôt favorable pour éviter d'éventuelles conséquences négatives pour les salariés. Luc Vigneron, lors de sa rencontre il y a quelques mois avec les organisations syndicales de TOSA, déclarait que l'Optronique de Safran était une formidable opportunité pour Thalès ; pourquoi ne serait-ce plus vrai ?

### CAPITULATION DE L'ETAT ?

L'État reste au cœur de ce dossier. La rationalisation des activités industrielles de Défense est de sa responsabilité. Face à la décision des industriels de clore les discussions, le gouvernement annonce par voix de presse qu'il va mettre à exécution ses menaces (*lire l'article des Echos au verso*) « *la DGA ne passera donc aucun marché de recherche et technologie (R&T) cette année.....pour les deux entreprises* » et il ajoute « *Et, s'il le faut nous irons au delà, en gelant la ....R&D....* ».

### ET MAINTENANT POUR L'OPTRONIQUE ?

SAFRAN annonce clairement qu'il travaille maintenant sur « un plan B » avec d'autres partenaires. Par contre, la stratégie de Thales basée depuis de nombreuses années, sur le seul rapprochement avec SAGEM, que devient-elle maintenant ?

A force d'attendre son « ARLESIENNE », TOSA stagne. Certes, elle investit dans des outils de production (*déménagement*), mais elle n'a fait aucune acquisition, pendant que la concurrence s'organise, achète ou fusionne pour nous prendre des parts de marché. (*l'acquisition de DRS par Finmeccanica, GENERAL DYNAMICS achète AXSYS, FLIR Systems dévoile un partenariat avec Trijicon, LOCKHEED MARTIN achète GYROCAM, L-3 Comm achète Insight Technology Inc,.....* ).



Ce statu quo déclaré par les directions de THALES et de SAFRAN est-il plus bénéfique au maintien des activités et des emplois à THALES et à SAFRAN ?

La CFDT de TOSA en doute et, même pense le contraire. Le temps perdu dans ces discussions profite à nos concurrents. De plus, les indiscretions distillées à petites doses dans la presse continuent d'écorner l'image du Groupe. Lors d'un rapprochement d'activités, il y a des risques sociaux, c'est évident. Mais si ces rapprochements ne se font pas, ces risques sont-ils supprimés ou décuplés pour autant ? De plus, quelle qu'en soit sa forme, ce rapprochement se serait fait selon les règles sociales d'entreprises française, ce qui encore aujourd'hui, apporte certaines garanties.

**La CFDT de TOSA regrette l'échec de ces discussions de rapprochement. Elle craint qu'elles ne reprennent plus tard dans un contexte plus contraignant et donc plus dramatique pour l'emploi.**